



Новые рынки для российского бизнеса.

Экспорт ювелирных изделий

Снижение курса рубля по отношению к европейским и американской валютам повлекло уменьшение стоимости отечественных ювелирных изделий в валютном эквиваленте. Это предоставляет российским ювелирам уникальную возможность освоения новых рынков в соответствующем ценовом сегменте и преодоления сложившейся тенденции значительного превышения импорта ювелирной продукции над ее экспортом. С целью оценки возможности выхода на международную арену мы обратились к юристам Адвокатского бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» с просьбой проанализировать правовое регулирование реализации ювелирных изделий за пределы РФ.

« Наиболее важным для потенциального российского импортера является вопрос о размере платежей.

Наиболее привлекательными для реализации ювелирной продукции российских производителей в настоящее время являются страны Европы. При выходе на европейский рынок предприятию необходимо:

- соблюсти положения российского законодательства, регулирующего вывоз ювелирных изделий;
- соблюсти требования страны, в которую осуществляется импорт (в частности, по уплате ввозных пошлин, сертификации, безопасности и т. д.);
- исключить риски, вызванные санкциями и различными положениями международного регулирования.

ПЛАТЕЖИ

Наиболее важным для потенциального российского импортера является вопрос о размере платежей, осуществляемых с целью вывоза изделий. В соответствии с п. 1 ст. 70 Таможенного кодекса Таможенного союза (далее — «ТК ТС») к таможенным платежам при вывозе товаров за пределы Таможенного союза относятся таможенная пошлина и таможенные сборы.

1. Таможенная пошлина

Согласно п. 3 ст. 3 Закона РФ от 21.05.1993 № 5003-1 «О таможенном тарифе», ставки вывозных таможенных пошлин и перечень товаров, в отношении которых они применяются, устанавливаются Правительством РФ. В настоящее время эти ставки установлены

Постановлением Правительства РФ от 30.08.2013 № 754 «Об утверждении ставок вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы государств — участников соглашений о Таможенном союзе, и о признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации» (далее — «Постановление № 754»). Для ювелирных изделий (Код ТН ВЭД ЕАЭС 7113) и изделий золотых и серебряных дел мастеров (Код ТН ВЭД ЕАЭС 7114) Постановлением № 754 ставки вывозных таможенных пошлин не предусмотрены. Иными словами, при вывозе подобной продукции таможенные пошлины не взимаются.

2. Таможенные сборы

В силу п. 2 ст. 72 ТК ТС виды и ставки таможенных сборов устанавливаются законодательством государств — членов Таможенного союза. В соответствии с ч. 2 ст. 123 ФЗ от 27.11.2010 № 311 «О таможенном регулировании в Российской Федерации» (далее — «Закон № 311-ФЗ») к таможенным сборам относятся:

- таможенные сборы за совершение действий, связанных с выпуском товаров (далее — «сборы за операции»);
- таможенные сборы за таможенное сопровождение (далее — «сборы за сопровождение»);
- таможенные сборы за хранение (далее «сборы за хранение»).

При этом согласно положениям ст. 127 закона № 311-ФЗ:

- сборы за операции должны быть уплачены одновременно с подачей таможенной декларации;
- сборы за сопровождение должны быть уплачены до начала осуществления таможенного сопровождения;
- сборы за хранение должны быть уплачены до фактической выдачи товаров со склада временного хранения.

Размер ставок сборов определяется по-разному: так, при вывозе из РФ товаров, не облагаемых вывозными таможенными пошлинами, сборы за операции независимо от таможенной процедуры, под которую помещаются вывозимые товары, уплачиваются по ставке 1000 руб., при условии, что в одной таможенной декларации указываются только товары, не облагаемые вывозными таможенными пошлинами (п. 7(3) Постановления Правительства РФ от 28.12.2004 № 863). Поскольку ювелирные изделия освобождены от вывозной пошлины, при их декларировании сбор за операции составит 1000 руб. Причем размер этого сбора может быть сокращен до 750 руб. при подаче



Семинар «Изменения в правилах оборота драгоценных металлов и драгоценных камней, а также в правилах продаж ювелирных изделий» в рамках «JUNWEX Петербург»

«Оформление вывоза изделий является достаточно трудоемким процессом.

деклараций на товары в электронной форме (п. 7(4) Постановления Правительства РФ от 28.12.2004 № 863).

Таким образом, следует констатировать, что размер платежей, необходимых для реализации ювелирных изделий за рубеж, не представляет собой преграду для их вывоза.

ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ВЫВОЗА ТОВАРОВ. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ

Если затраты на платежи не вызовут затруднений у ювелиров-экспортеров, то оформление вывоза изделий является достаточно трудоемким процессом.

Как правило, техническую работу по оформлению общих документов, необходимых для экспорта, поручают таможенным брокерам, услуги которых широко представлены на рынке. Эти процедуры имеют стандартный характер. Особого же внимания заслуживают те требования, которые законодатель установил специально для экспортеров ювелирных изделий.

Товары с кодами ТН ВЭД ЕАЭС 7113 (ювелирные изделия) и 7114 (изделия золотых и серебряных дел мастеров), согласно Приложению № 2 к Решению Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21 апреля 2015 г. № 30 (далее — «Решение № 30»), включены в Перечень товаров, в отношении которых установлен разрешительный порядок ввоза на таможенную территорию ЕвразЭС и (или) вывоза с таможенной территории ЕвразЭС. При осуществлении государственного контроля в этом случае проводится ряд мероприятий: проверка партии товаров на соответствие данным, указанным в сопроводительной документации, проверка происхождения товаров и др. В соответствии с действующим законодательством для осуществления государственного контроля при вывозе товаров необходимо представить пакет документов, в частности:

- письмо-заявку, в котором указывается информация о заявителе, наименование товара, код ТН ВЭД ЕАЭС, количество товара, место осуществления государственного контроля и перечень прилагаемых документов, необходимых для осуществления государственного контроля;
- копию внешнеторгового договора (контракта), приложения и (или) дополнения к нему,

а в случае отсутствия внешнеторгового договора (контракта) — копию иного документа, подтверждающего намерения сторон;

- спецификацию на товары, содержащие драгоценные металлы с указанием полного ассортимента товаров (наименования, маркировки, артикула, номера партии и т. д.), количества и массы;
- копию счет-фактуры, или инвойса, или иного документа, используемого для подтверждения стоимости вывозимого товара;
- расчет стоимости драгоценных металлов и драгоценных камней, содержащихся в вывозимых товарах;
- копию документа о постановке на специальный учет;
- копию документа (документов), подтверждающего законность владения (приобретения) товарами, или копию посреднического договора.

При осуществлении государственного контроля представляется вся партия товаров. При этом государственный контроль осуществляется в срок, не превышающий пять рабочих дней с момента представления уполномоченному органу партии товаров и документов, предусмотренных правилами.

Результаты государственного контроля оформляются актом государственного контроля. В выдаче этого акта может быть отказано только в следующих случаях:

- в представленных заявителем документах содержатся неполные или недостоверные сведения;
- не соблюдены требования к представляемым документам, предусмотренные указанными правилами;
- партия товара не соответствует документам, представленным заявителем;
- при экспорте товаров их контрактная стоимость, установленная во внешнеторговом договоре (контракте), ниже общей стоимости содержащихся в них драгоценных металлов и драгоценных камней в виде вставок.

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ УПОЛНОМОЧЕННОГО ОРГАНА

В настоящий момент ключевым можно считать вопрос, кто является уполномоченным на проведение контроля органом (организацией). Ответ на столь, казалось бы, простой

Адвокатское бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» (www.epam.ru), основанное в 1993 г., является самой крупной юридической фирмой Восточной Европы, признанным экспертом в области права России и СНГ. В Бюро трудятся более трехсот специалистов, оказывающих полный спектр юридических услуг в России, Украине, Беларуси, Великобритании и США.



Клуб «РОССИЙСКАЯ ЮВЕЛИРНАЯ ТОРГОВЛЯ»
ЭЛИТНОЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ

вопрос, неочевиден. Так, прямое указание на орган дано в п. 19 Положения о ввозе в РФ из стран, не входящих в ТС в рамках ЕврАзЭС, и вывозе из РФ в эти страны драгоценных металлов, драгоценных камней и сырьевых товаров, содержащих драгоценные металлы, утвержденного Указом Президента РФ от 20.09.2010 № 1137 (далее — «Указ № 1137»). Согласно этому документу, государственный контроль при вывозе из РФ в страны, не входящие в ТС, драгоценных металлов, указанных в приложениях № 1 и 2 к Положению ЕврАзЭС («Положение ЕврАзЭС»), утвержденному Решением Коллегии ЕЭК от 16.08.2012 № 134, осуществляет федеральное казенное учреждение «Российская государственная пробирная палата при Министерстве финансов Российской Федерации». Для драгоценных камней в качестве органа установлен Гохран России. При этом в Указе № 1137 имеется отсылка к порядку осуществления контроля, установленному приложениями к Положению ЕврАзЭС. Между тем Положение ЕврАзЭС утратило силу еще 06.11.2015 в соответствии с Решением Коллегии ЕЭК от 06.10.2015 № 131. Таким образом, Указ № 1137 при определении уполномоченного органа ссылается на утративший силу нормативный акт. К сожалению, на момент сдачи в печать этого номера журнала подготовленный Минфином России проект изменений в Указ № 1137, пересматривающий ссылки в нем на Решение № 30, Президентом РФ не подписан. В связи с этим формально существует правовая неопределенность, которую, будем надеяться, в ближайшее время устранят. На практике же Пробирная палата РФ продолжает выполнять функции уполномоченного органа. Кроме того, обращаем внимание, что, согласно Приложению № 14 к Решению № 30, помещение под таможенные процедуры ювелирных изделий осуществляется на специализированных таможенных постах.

ВЫВОДЫ И РЕКОМЕНДАЦИИ

В сложившейся ситуации у российского ювелирного бизнеса имеется уникальная возможность выйти на новые рынки и минимизировать те негативные явления, которые наблюдаются в последнее время на внутреннем рынке. Более того, сейчас со стороны государства наблюдается стремление снизить экономические и административные барьеры для экспорта российских товаров, в том числе ювелирных изделий. При этом, учитывая всю неординарность внешнеэкономических сделок, для их сопровождения как в плане таможенного оформления вывоза с территории РФ и ввоза на территорию страны импорта, так и в части минимизации гражданско-правовых рисков, необходимо привлекать высококвалифицированных юристов. Для случаев, когда экспортер сталкивается с проблемой неясности законодательства, устранение которой возможно исключительно через изменение правовых норм, рекомендуем активно использовать возможности, предоставляемые ассоциациями ювелиров (в особенности учитывая уже имеющийся положительный опыт в этом направлении): обращение с инициативой к профильным органам, взаимодействие с регулятором и т. д. Кроме того, не бойтесь обращаться к регуляторам по всем вопросам, возникающим в процессе подготовки к внешнеэкономической сделке.

Евгений Гурченко, Артем Магунов,

*Айс Лиджанова, юристы судебно-арбитражной практики
Адвокатского бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры»*

Стань
сильнее
с сильным
партнером

Вступай
в Клуб



- VIP-подход
- Участие в «Бирже Деловых Контактов»
- Площадка для ведения переговоров
- Бонусная программа
- Скидки (на рекламу, на семинар, на гостиницу, на статьи в журнале)